

HỢP ĐỒNG THAM GIA BÁN HÀNG ĐA CẤP
Consultant Application Form (C.A.F)

I. Công ty TNHH Mỹ Phẩm Thường Xuân (Công ty)

Địa chỉ: 100 -102 Nguyễn Văn Trỗi, P. 8, Q. Phú Nhuận, TP. HCM, Việt Nam

MST: 0302697411

Người đại diện pháp luật: Bà Lương Hoàng Anh

Điện thoại liên lạc: 028 - 38451826 Fax: 028 - 38458024

II. Người tham gia bán hàng đa cấp (Tư vấn viên)

Thông tin cá nhân

Mã số TVV:

Giới tính: Nam Nữ

Họ và tên:

Số CMND:

Ngày sinh:

(hoặc số hộ chiếu đối với người nước ngoài):

Số giấy phép lao động

(đối với người nước ngoài):

Hộ khẩu thường trú

(hoặc đăng ký lưu trú đối với người nước ngoài):

Nơi đăng ký tạm trú:

Địa chỉ liên lạc:

Điện thoại nhà riêng:

Số di động:

Email:

Thông tin về tài khoản ngân hàng:

Tên chủ tài khoản:

Số tài khoản:

Tên ngân hàng:

Chi nhánh:

Thành phố:

Thông tin về người bảo trợ

Họ và tên:

Mã số:

Mẫu đơn đăng ký Tư vấn viên

1. Tôi ký Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp này và đề nghị được trở thành Tư vấn viên Công ty TNHH Mỹ Phẩm Thường Xuân để kinh doanh sản phẩm nhãn hiệu Oriflame.
2. Tôi hiểu rõ và xác nhận rằng với tư cách là Tư Vấn Viên, tôi không phải là nhân viên hoặc người lao động của Công ty. Tôi không thuộc đối tượng không được tham gia bán hàng đa cấp theo quy định của pháp luật. Việc ký Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp với Công ty sẽ không cho phép tôi đại diện Công ty đưa ra bất kỳ cam kết hay ràng buộc Công ty với bất kỳ nghĩa vụ nào.
3. Tôi cam đoan sẽ tuân thủ đầy đủ theo Chương trình trả thưởng, Quy tắc hoạt động của Công ty đối với Tư Vấn Viên. Các quy định này có thể được đơn phương thay đổi bởi Công ty và được Công ty công bố sau khi đăng ký với cơ quan có thẩm quyền. Nếu tôi tiếp tục đặt hàng với Công ty sau khi việc thay đổi được công bố thì xem như tôi chấp nhận những thay đổi này.
4. Tôi đảm bảo là bất kỳ hành động nào của tôi luôn nhằm bảo vệ tốt cho thương hiệu của Oriflame, các sản phẩm của Oriflame và không gây ảnh hưởng xấu đến Công ty.
5. Trong vòng 12 tháng liên tiếp nếu tôi không mua hàng thì Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp của tôi với Công ty cũng sẽ tự động bị chấm dứt mà không cần báo trước.
6. Tôi sẽ không sử dụng tổ chức bán hàng của Công ty cũng như thông tin cá nhân của khách hàng Công ty cho việc quảng cáo những sản phẩm khác. Tôi sẽ giữ bí mật những thông tin liên quan đến hoạt động của Công ty và sẽ không cung cấp những thông tin này cho bất kỳ cá nhân hoặc tổ chức khác.
7. Ngay khi ký Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp để bắt đầu trở thành Tư Vấn Viên, tôi đồng ý mua bộ khởi động bao gồm các tài liệu và hướng dẫn từ Công ty với giá 99.000 đồng; bộ khởi động này là tài liệu phục vụ Chương trình đào tạo cơ bản của Công ty.
8. Tôi xác nhận rằng tôi đã đọc và hiểu rõ nội dung Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp và việc tôi ký tên vào Hợp đồng này sẽ là bằng chứng của việc tôi đồng ý với các điều khoản của Hợp đồng này.

Người đăng ký: _____

Ngày đăng ký: _____

Điều khoản cụ thể của Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp

1. Đối tượng hợp đồng

1.1 Bằng việc ký tên vào Hợp đồng này, hai bên đồng ý rằng Công ty sẽ bán cho Tư vấn viên và Tư vấn viên sẽ mua từ Công ty các sản phẩm mỹ phẩm mang nhãn hiệu Oriflame và các sản phẩm khác mà Công ty có đăng ký vào giấy đăng ký tổ chức bán hàng đa cấp của Công ty tùy từng thời điểm (sau đây được gọi là “sản phẩm”) phù hợp với các quy định và pháp luật hiện hành của nước CHXHCN Việt Nam và theo các điều khoản của Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp này, Chương trình trả thưởng và Quy tắc hoạt động (sau đây được gọi là quy định của Công Ty đối với Tư vấn viên). Bằng việc tham chiếu trên, quy định của Công Ty đối với Tư vấn viên được xem như một phần của Hợp đồng này.

1.2 Các chi tiết về sản phẩm bao gồm tên, chủng loại, xuất xứ, quy cách đóng gói, giá bán, công dụng, cách thức sử dụng, chính sách bảo hành, trả lại, mua lại được ghi trên bao bì của mỗi sản phẩm, các tài liệu hướng dẫn kèm theo sản phẩm và/hoặc tài liệu kèm theo hồ sơ đăng ký với Bộ Công Thương.

2. Đặt hàng và giao nhận sản phẩm

2.1 Trong thời hạn của Hợp đồng này, Tư vấn viên được quyền đặt mua sản phẩm của Công ty không giới hạn về số lượng. Tuy nhiên, số lượng sản phẩm được cung cấp có thể bị hạn chế tùy thuộc vào số lượng sản phẩm sẵn có tại Công ty vào từng thời điểm.

2.2 Việc đặt mua sản phẩm sẽ được thực hiện bằng việc Tư vấn viên điền và ký vào đơn đặt hàng (COF) theo mẫu được Công ty cung cấp và nộp đơn đặt hàng tại trung tâm dịch vụ cung cấp sản phẩm của Công ty. Đơn đặt hàng không yêu cầu số lượng trị giá sản phẩm tối thiểu. Bên cạnh đó, Tư vấn viên có thể mua hàng trực tuyến.

2.3 Công ty có thể chấp nhận đơn đặt hàng hoặc một phần đơn đặt hàng bằng việc giao sản phẩm tương ứng cho Tư vấn viên. Mỗi đơn đặt hàng được Công ty chấp thuận sẽ tạo thành một Hợp đồng mua bán hàng hóa giữa Công ty đối với Tư vấn viên mua số sản phẩm trên đơn đặt hàng tương ứng và các điều khoản Hợp đồng này sẽ được áp dụng cho các đơn đặt hàng đó như là một phần không tách rời của mỗi đơn đặt hàng.

2.4 Công ty sẽ giao sản phẩm và Tư vấn viên sẽ nhận sản phẩm tại trung tâm dịch vụ cung cấp sản phẩm của Công ty nơi Tư vấn viên đã đặt hàng hoặc sản phẩm có thể được gửi đến địa chỉ do Tư vấn viên chỉ định (và được Công ty chấp nhận). Các chi phí cho việc gửi hàng sẽ được Công ty cộng thêm vào hóa đơn bán hàng, trừ những đơn đặt hàng đạt mức giá trị quy định để không tính chi phí gửi hàng được quy định tại khoản I.1 điều 4 của Quy tắc hoạt động. Việc giao sản phẩm được thực hiện sau khi Công ty đã nhận được thanh toán (trừ khi được Công ty đồng ý với nội dung khác bằng văn bản).

3. Giá bán sản phẩm

3.1 Giá bán sản phẩm sẽ được quy định trong bảng giá của Công ty ghi trên đơn đặt hàng phù hợp với nội dung đã đăng ký với cơ quan có thẩm quyền. Công ty có thể thay đổi bảng giá vào bất kỳ thời điểm nào sau khi đã được cơ quan có thẩm quyền phê duyệt. Giá bán sản phẩm là giá đã bao gồm thuế giá trị gia tăng theo quy định của pháp luật hiện hành.

3.2 Giá bán sản phẩm nêu trên có thể được giảm/chiết khấu tùy theo việc mua hàng của Tư vấn viên và căn cứ vào các điều kiện trong Chương trình trả thưởng được Công ty công bố và áp dụng vào từng thời điểm. Tuy nhiên, mức giảm giá sẽ không vượt quá 50% giá trị sản phẩm được Tư vấn viên mua.

3.3 Để tính mức độ giảm giá, chiết khấu, Công ty sẽ sử dụng phần mềm (ORISALES) được thiết kế chuyên dụng để theo dõi việc mua hàng của các thành viên. Hai bên cùng thống nhất việc tính toán của ORISALES là căn cứ cho việc giảm giá/chiết khấu.

3.4 Tư vấn viên sẽ thực hiện thanh toán tiền mua sản phẩm trước khi nhận sản phẩm (trừ khi được Công ty đồng ý với nội dung khác bằng văn bản). Việc thanh toán sẽ được thực hiện bằng tiền mặt tại trung tâm dịch vụ cung cấp sản phẩm của Công ty hoặc bằng phương thức thanh toán khác được Công ty chấp nhận.

4. Tư vấn viên bán lại sản phẩm

4.1 Tư vấn viên được quyền bán lại sản phẩm cho người tiêu dùng theo các điều kiện do Tư vấn viên quyết định và phải phù hợp với các điều khoản của Hợp đồng này, và các quy định của pháp luật hiện hành.

4.2 Giá bán sản phẩm của Tư vấn viên cho người tiêu dùng được Công ty đề nghị áp dụng theo mức giá sản phẩm được ghi trong catalogue sản phẩm do Công ty phát hành vào từng thời điểm.

4.3 Tư vấn viên sẽ kinh doanh sản phẩm dưới tên của mình và tự chịu mọi chi phí cũng như rủi ro trong kinh doanh. Công ty không chịu trách nhiệm về việc kinh doanh của Tư vấn viên bao gồm việc đăng ký, báo cáo, thực hiện các nghĩa vụ theo quy định của pháp luật hiện hành. Tư vấn viên sẽ không được hoàn lại các chi phí liên quan đến công việc kinh doanh của mình theo Hợp đồng này.

5. Giới thiệu và bảo trợ Tư vấn viên khác

5.1 Tư vấn viên có thể giới thiệu và bảo trợ người khác có đủ điều kiện theo quy định của Công ty trở thành Tư vấn viên tham gia mạng lưới bán hàng của Công ty.

5.2 Chi tiết các quy định về việc giới thiệu và bảo trợ Tư vấn viên được nêu trong Quy tắc hoạt động của Công ty đối với Tư vấn viên.

6. Quyền lợi của Tư vấn viên

6.1 Tư vấn viên được hưởng các quyền lợi bao gồm chiết khấu, tiền thưởng và các lợi ích khác được quy định cụ thể tại Chương trình trả thưởng của Công ty.

6.2 Chương trình trả thưởng có thể được Công ty thay đổi vào từng thời điểm với điều kiện những thay đổi đó được đăng ký với cơ quan nhà nước có thẩm quyền và được Công ty công bố cho các Tư vấn viên.

7. Quyền và nghĩa vụ của Tư vấn viên

Ngoài các quyền và nghĩa vụ khác theo Hợp đồng này, các Tư vấn viên phải tuân thủ thêm các quy định:

7.1 Chấp hành đầy đủ các điều khoản của Hợp đồng này và các quy định của pháp luật hiện hành áp dụng đối với Tư vấn viên.

7.2 Xuất trình Thẻ thành viên trước khi giới thiệu hàng hóa hoặc tiếp thị bán hàng.

7.3 Cung cấp đầy đủ những thông tin về Công ty và hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp của Công ty khi bảo trợ một người khác tham gia vào mạng lưới bán hàng đa cấp.

7.4 Đưa tin trung thực, chính xác và không gian dối về tên, chủng loại, xuất xứ, quy cách đóng gói, giá bán, công dụng, cách thức sử dụng, chính sách bảo hành, trả lại, mua lại của sản phẩm được bán, về lợi ích của việc tham gia làm Tư vấn viên mạng lưới bán hàng của Công ty và về hoạt động của Công ty.

7.5 Không được có các hành vi mua chuộc, dụ dỗ, ép buộc người khác trở thành Tư vấn viên tham gia mạng lưới bán hàng của Công ty.

7.6 Không được yêu cầu người được mình bảo trợ trả bất kỳ khoản phí nào dưới danh nghĩa khóa học, khóa đào tạo, hội thảo, hoạt động xã hội hay các hoạt động tương tự khác.

7.7 Thực hiện các thủ tục cần thiết theo quy định pháp luật về đăng ký kinh doanh và/hoặc báo cáo (nếu có) để thực hiện các quyền và nghĩa vụ của Tư vấn viên theo Hợp đồng này và thực hiện đầy đủ nghĩa vụ đối với nhà nước, bao gồm nghĩa vụ về thuế (nếu phát sinh).

7.8 Bồi thường cho Công ty, người tiêu dùng và Tư vấn viên khác về những thiệt hại gây ra do hành vi vi phạm của Tư vấn viên đối với các điều khoản của Hợp đồng này, quy định của Công ty đối với Tư vấn viên và các quy định của pháp luật hiện hành.

7.9 Được hưởng các lợi ích của Tư vấn viên được quy định trong Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp, Chương trình trả thưởng và Quy tắc hoạt động của Công ty đối với Tư vấn viên.

7.10 Được tham dự miễn phí các khóa đào tạo, huấn luyện do Công ty tổ chức cho các Tư vấn viên theo Chương trình đào tạo cơ bản.

7.11 Tuân thủ quy định trong Quy tắc hoạt động, Chương trình trả thưởng của Công ty.

8 Quyền và nghĩa vụ của Công ty

Ngoài các quyền và nghĩa vụ khác theo Hợp đồng này, Công ty sẽ có quyền và nghĩa vụ như sau:

- 8.1 Chịu trách nhiệm về tính trung thực và độ chính xác của các thông tin cung cấp cho Tu vấn viên.
- 8.2 Chịu trách nhiệm về chất lượng của sản phẩm được bán và giải quyết các khiếu nại của Tu vấn viên và người tiêu dùng.
- 8.3 Chịu trách nhiệm bồi thường cho người tiêu dùng hoặc Tu vấn viên khác về thiệt hại trong các trường hợp sau đây:
 - (i) Tu vấn viên gây thiệt hại cho người tiêu dùng hoặc Tu vấn viên khác khi thực hiện đúng quy định của Công ty đối với Tu vấn viên;
 - (ii) Tu vấn viên không được cung cấp thông tin đầy đủ về sản phẩm theo quy định của pháp luật. Trường hợp thiệt hại gây ra do lỗi của Tu vấn viên hoặc Tu vấn viên khác hoặc người tiêu dùng, thiệt hại sẽ do bên có lỗi chịu trách nhiệm.
- 8.4 Khấu trừ tiền thuế thu nhập cá nhân của Tu vấn viên để nộp vào ngân sách nhà nước theo quy định trước khi thanh toán trực tiếp các lợi ích cho Tu vấn viên. Công ty không chịu trách nhiệm về bất kỳ khoản thuế nào đối với bất kỳ khoản thu nhập nào của Tu vấn viên ngoài khoản mà Công ty trực tiếp chi trả cho Tu vấn viên;
- 8.5 Tổ chức đào tạo, huấn luyện cho Tu vấn viên theo Chương trình đào tạo cơ bản.
- 8.6 Quản lý Tu vấn viên thông qua hệ thống Thẻ thành viên theo quy định.

9 Đối, trả lại, mua lại Sản phẩm:

9.1 Đối, trả lại sản phẩm:

Khi khách hàng yêu cầu thực hiện việc đối, trả hàng trong thời hạn 30 ngày kể từ khi khách hàng nhận hàng, Tu vấn viên phải đề nghị khách hàng cung cấp hóa đơn GTGT đã mua sản phẩm đó để được đối cùng loại sản phẩm hoặc sản phẩm khác của Oriflame. Trường hợp sản phẩm được đối có giá trị lớn hơn giá trị sản phẩm đã mua trước đó thì khách hàng phải trả cho Công ty số tiền chênh lệch này.

9.2 Mua lại hàng hóa:

- a) Khi Tu vấn viên có yêu cầu, Công ty có trách nhiệm mua lại hàng hóa đã bán cho Tu vấn viên đó, bao gồm cả hàng hóa được bán theo chương trình khuyến mại.
- b) Điều kiện mua lại hàng hóa từ Tu vấn viên:
 - (i) Sản phẩm còn hạn sử dụng.
 - (ii) Sản phẩm còn nguyên bao bì, tem nhãn.
 - (iii) Yêu cầu mua lại được thực hiện trong thời hạn 30 ngày kể từ ngày Tu vấn viên nhận hàng.
- c) Trong trường hợp phải mua lại hàng hóa theo quy định tại điểm a, Công ty có trách nhiệm:
 - (i) Hoàn lại tổng số tiền mà Tu vấn viên đã trả để nhận được hàng hóa đó nếu không có căn cứ để khấu trừ theo quy định tại mục (ii) dưới đây.
 - (ii) Hoàn lại tổng số tiền sau khi đã trừ đi các chi phí quản lý, tái lưu kho và chi phí hành chính khác nhưng không thấp hơn 90% khoản tiền mà Tu vấn viên đã trả để nhận được hàng hóa đó.
- d) Khi hoàn lại tiền cho Tu vấn viên theo quy định tại mục c, Công ty có thể khấu trừ tiền hoa hồng, tiền thưởng và các lợi ích kinh tế khác mà Tu vấn viên đã hưởng từ việc mua hàng hóa đó.
- e) Sau khi Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp chấm dứt, Công ty có trách nhiệm mua lại hàng hóa đã bán cho Tu vấn viên theo các quy định tại mục a, mục b, mục c và mục d nêu trên.

10 Thời hạn và chấm dứt Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp

- 10.1 Hợp đồng này có hiệu lực kể từ ngày ghi ở trên (ngày Hợp đồng được bên sau cùng ký) và duy trì hiệu lực cho đến khi được chấm dứt theo điều này.
- 10.2 Hợp đồng này sẽ chấm dứt trong các trường hợp sau:
 - (i) Trong vòng 12 tháng liên tiếp, nếu Tu vấn viên không đặt mua sản phẩm thì Hợp đồng này sẽ tự động chấm dứt mà không cần báo trước;
 - (ii) Tu vấn viên có quyền đơn phương chấm dứt Hợp đồng này sau 10 ngày làm việc kể từ ngày gửi thông báo bằng văn bản cho Công ty;
 - (iii) Khi Tu vấn viên vi phạm bất kỳ quy định nào của Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp, Chương trình trả thưởng, Quy tắc hoạt động hoặc các quy định của pháp luật hiện hành, Công ty có quyền đơn phương chấm dứt Hợp đồng này sau 10 ngày làm việc kể từ ngày thông báo cho Tu vấn viên bằng văn bản.
- 10.3 Khi chấm dứt Hợp đồng này vì bất cứ lý do gì, hai bên sẽ được miễn trừ tất cả các nghĩa vụ thực hiện Hợp đồng này trong tương lai, nhưng không bên nào được miễn trừ bất kỳ nghĩa vụ hoặc trách nhiệm nào đã phát sinh theo Hợp đồng này vào hoặc trước ngày chấm dứt.
- 10.4 Khi Hợp đồng chấm dứt, theo yêu cầu của Tu vấn viên, Công ty sẽ mua lại sản phẩm đã bán cho Tu vấn viên theo các điều kiện quy định tại Điều 9.2.
- 10.5 Khi chấm dứt Hợp đồng này vì bất cứ lý do gì, Công ty sẽ thanh toán cho Tu vấn viên trong vòng 15 ngày làm việc tất cả mọi khoản lợi ích bằng tiền mà Tu vấn viên được hưởng theo quy định của Chương trình trả thưởng.

11. Giải quyết tranh chấp

Nếu phát sinh bất đồng hoặc tranh chấp liên quan đến việc giải thích và thực hiện Hợp đồng này thì hai bên sẽ đàm phán và thảo luận để tự giải quyết những bất đồng phát sinh trên tinh thần thiện chí và hòa giải. Trong trường hợp hai bên không tự giải quyết được, mỗi bên sẽ có quyền đưa tranh chấp đó ra cơ quan tòa án có thẩm quyền để giải quyết.

Người đăng ký

Người bảo trợ



Hà Thị Quỳnh Trâm
Giám Đốc

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

BẢN CAM KẾT

Kính gửi: Công ty TNHH Mỹ phẩm Thường Xuân

Tên tôi là:

Ngày tháng năm sinh:

Số chứng minh nhân dân/căn cước công dân/hộ chiếu:

Ngày cấp: Nơi cấp:

Địa chỉ cư trú:

Điện thoại liên hệ:

Tôi cam kết các nội dung sau:

(1) Tôi đã ký Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp số....., ngày..... với Công ty TNHH Mỹ phẩm Thường Xuân, được cấp mã số thành viên

(2) Tôi đã tham gia và hoàn thành Chương trình đào tạo cơ bản do đào tạo viên của Công ty TNHH Mỹ phẩm Thường Xuân thực hiện từ ngày đến ngày

(3) Tôi đã đọc, được giảng giải và hiểu rõ quyền và nghĩa vụ của mình trong vai trò người tham gia bán hàng đa cấp theo quy định tại Nghị định số 40/NĐ-CP ngày 12/03/2018 về quản lý hoạt động kinh doanh theo phương thức đa cấp, Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp, Quy tắc hoạt động và Kế hoạch trả thưởng của Công ty TNHH Mỹ phẩm Thường Xuân

(4) Tôi hiểu rõ các lợi ích nhận được từ việc tham gia mạng lưới bán hàng đa cấp của Công ty là do nỗ lực bán hàng và phát triển mạng lưới bán hàng của bản thân chứ không phải do hoạt động đầu tư tài chính.

Tôi hoàn toàn chịu trách nhiệm về tính chính xác của thông tin nêu trên.

....., ngày..... tháng..... năm.....

NGƯỜI CAM KẾT

(Ký, ghi rõ họ tên)